



# Durch Qualität und Zuverlässigkeit überzeugen

Es sind Hinweise, doch sie sagen schon viel aus über die bk solar GmbH & Co. KG. Bayerns Best 50-Preisträger 2011, IBC Solar Top Partner, Smarter Fachhändler 2011 und Phoenix Solar Premium Partner. Offensichtlich überzeugt das auf Photovoltaikanlagen spezialisierte Unternehmen aus Jengen im Ostallgäu nicht nur seine Kunden, sondern auch Geschäftspartner und Juroren.

Ob private Auftraggeber, Investoren, Landwirte oder Unternehmen, bk solar steht ihnen allen mit photovoltaischer Kompetenz zur Verfügung. Dabei umfasst das Portfolio die Beratung der Kunden durch bestens geschultes und erfahrenes Fachpersonal. In der eigenen Planungs- und Technikabteilung arbeiten Fachkräfte wie Elektriker und Zimmerer, die Montageteams werden von bk solar geschult und eingearbeitet. Ebenfalls speziell ausgebildet sind Techniker und Elektriker, die sich um Service und Kundendienst kümmern. Sie alle sorgen dafür, dass die Kun-

Dabei überwacht bk solar die Erträge der Anlage, vergleicht Soll- und Ist-Werte und gibt Tipps, wenn diese zu weit auseinanderklaffen. Sollten Probleme dann noch immer nicht gelöst sein, kommt ein Monteur vorbei und sorgt für Abhilfe. bk solar bezieht seine Photovoltaikmodule sowohl von deutschen als auch von asiatischen Herstellern. Die asiatischen Module werden jedoch aus Qualitätsgründen nur von großen Systemhäusern gekauft.

## Schnell gewachsen

2003 haben die beiden Geschäftsführer Thomas Klostermann und Dipl.-Ing. Markus Burkart bk solar gegründet. Die beiden Firmengründer verkauften ihre Solaranlagen zunächst zu zweit und legten an die Qualität die gleichen hohen Maßstäbe an wie bei den für sich selbst gebauten Systemen. Die exzellente Arbeit des jungen Unternehmens sprach sich schnell herum und die Zahl der Aufträge nahm stetig zu. „Bis zum vergangenen Jahr hatten wir – wie die meisten Solarbetriebe – rasantes Wachstum und konnten unsere Umsätze jährlich verdoppeln“, erklärt Thomas Klostermann. Seit fünf Jahren verfügt das Unternehmen über eine eigene Kundendienstabteilung. Vor vier Jahren wurden neue Hallen bezogen. bk solar besitzt nun drei Grundstücke mit einer Gesamtfläche von 18.000 m<sup>2</sup> in einem Industriegebiet. 2011 hat der Betrieb neue Büroräume bezogen. Aktuell beschäftigt die Firma 85 Mit-



Zu zweit begonnen, heute 85 Mitarbeiter: Die Geschäftsführer Thomas Klostermann (l.) und Dipl.-Ing. Markus Burkart

„Wir planen und errichten Anlagen von 3 bis zu 3.000 kWp.“

den netzgekoppelte Solaranlagen bekommen, die ihren Anforderungen entsprechen sowie effizient und wartungsarm Strom aus Sonnenenergie erzeugen. Ihnen bietet bk solar kostenlose und individuelle Beratungstermine vor Ort sowie kostenlose Planung und Erstellung von Angeboten. Weitere Dienstleistungen sind die kostenlose und unverbindliche Beratung zu Ertrags- und Wirtschaftlichkeitsprognosen, Hilfe beim Ausfüllen von Förder- und Kreditanträgen, der bundesweite Vertrieb von Photovoltaikanlagen, die fachgerechte Montage und Inbetriebnahme sowie die Nachbetreuung und regelmäßige Wartung. Erst vor kurzem hat bk solar Überwachungsverträge ins Programm aufgenommen.

arbeiter. Hinzu kommen rund 70 in Subunternehmen, die bei Bedarf eingesetzt werden können. 2011 lag der Jahresumsatz bei 52 Millionen EUR.

## Empfehlungs-Marketing

bk solar arbeitet eng und partnerschaftlich mit großen Systemhäusern zusammen. Dabei sind insbesondere IBC und Energiebau zu nennen. Mit den Herstellern Conergy und aleo, die beide in Ostdeutschland produzieren, verbindet bk solar ebenso eine langjährige Partnerschaft. Um neue Kunden anzusprechen, präsentiert sich bk solar zumeist auf kleineren, regionalen Fachmessen. „Diese Messen werden meist von privaten Bauherren

besucht, die ein Einfamilienhaus errichten wollen“, erklärt Thomas Klostermann. Doch auch auf größeren Messen ist das Unternehmen vertreten, da das Produktspektrum auch Freilandanlagen umfasst. „Wir planen und errichten Anlagen von drei bis zu 3.000 kWp“, macht Thomas Klostermann deutlich. Grundsätzlich sind die Empfehlungen zufriedener Kunden jedoch die beste Marketingmaßnahme. Dies gilt auch für Landwirte, die ihren Kollegen über die erfolgreiche Zusammenarbeit mit bk solar berichten.

## Verträge über 20 Jahre

Regional zählt bk solar zu den größten Betrieben. „Wenn von in Deutschland auf Dächern montier-



**Viel Platz für Erweiterungen: Firmengelände in Jengen**

ten Anlagen die Rede ist, sind wir ganz vorne“, freut sich Thomas Klostermann. „Qualität, Betreuung der Kunden sowie ein junges Team, das zusammenhält, sind sicherlich unsere Stärken“, skizziert der Geschäftsführer. Die Umstrukturierung vor drei Jahren hat sich positiv auf bk solar ausgewirkt, da Verantwortlichkeiten auf mehrere Schultern verteilt

men und die Photovoltaik entwickelt sich weiter.“ Er und sein Compagnon wollen weiter solide Qualität anbieten, den Kunden ein zuverlässiger Partner und den Beschäftigten ein guter Arbeitsgeber sein. Dass bk solar längst über die Grenzen des Allgäus hinaus bekannt ist, beweist ein aktueller Auftrag: eine Großbaustelle auf der Ostseeinsel Fehmarn. ■

„Wenn von in Deutschland auf Dächern montierten Anlagen die Rede ist, sind wir ganz vorne.“



wurden. Thomas Klostermann: „Wir als Chefs haben einsehen müssen, dass wir nicht alles alleine machen können.“ Den Kunden gegenüber fühlt sich das junge und innovative Unternehmen auf jeden Fall für die Laufzeit der Einspeisungsverträge verpflichtet. „Die Einspeisungsverträge dauern 20 Jahre und so lange betreuen wir unsere Kunden.“ Der Zukunft der Technologie sieht Thomas Klostermann entspannt entgegen: „Die Speichertechnik wird kom-

## Kontakt

bk solar GmbH & Co. KG

Sonnenstraße 2

86860 Jengen

Deutschland

Tel.: +49 8241 99706-0

Fax: +49 8241 99706-99

info@bk-solar.de

www.bk-solar.de